Селезнева Елена Евгеньевна, магистрант,

Цеунов Константин Сергеевич, к.пед.н., доцент

НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ КРЕДИТНОГО КООПЕРАТИВА КАК ЭЛЕМЕНТ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

Стратегическое финансовое планирование является неотъемлемой частью деятельности современных предприятий в современных условиях осуществления экономической деятельности. Конкуренция на рынке товаров и услуг, значительное влияние факторов внешней среды косвенного воздействия, усиленной пандемией COVID-19, все это требует пересмотра направлений бизнеса и выбора стратегий для адаптации. Особенное внимание надо уделить таким предприятиям как кредитные кооперативы, которые в финансовой системе страны занимают обособленное место, так как они удовлетворяют финансовые потребности ограниченного круга лиц.

Положениями п.4. статьи 6 Федерального закона РФ от 18 июля 2009г. № 190-ФЗ “О кредитной кооперации” закрепляется порядок финансового нормирования балансовых показателей кредитного кооператива, таких как:

1) величины резервного фонда;

2) максимальной суммы денежных средств, привлеченных от одного члена кредитного кооператива (пайщика) или от нескольких членов кредитного кооператива (пайщиков), являющихся аффилированными лицами;

3) максимальной суммы займа, предоставляемого одному члену кредитного кооператива (пайщику);

4) максимальной суммы займа, предоставляемого нескольким членам кредитного кооператива (пайщикам), являющимся аффилированными лицами;

5) минимальной величины паевого фонда кредитного кооператива;

6) максимальной суммы денежных средств, привлеченных кредитным кооперативом от юридических лиц, не являющихся его членами (пайщиками);

7) максимальной суммы денежных средств, направляемых в кредитные кооперативы второго уровня кредитным кооперативом, являющимся их членом;

8) общей суммы денежных средств, направляемых кредитным кооперативом в течение отчетного периода на цели, не связанные с выдачей займов членам кредитного кооператива (пайщикам).

Данные положения требуют некоторых уточнений применительно к стратегическому финансовому планированию, что обосновывается нижеприведенными рассуждениями в части порядка исчисления отдельных финансовых нормативов (2,3,4 и 7).

Надо принять во внимание приведенные доводы, то можно предположить необходимость внесения изменений в формулировку финансового норматива, и тогда, предложенные изменения предполагают:

1) исчисление суммы привлеченных денежных средств от одного члена кредитного кооператива (пайщика) или от нескольких членов кредитного кооператива (пайщиков), являющихся [аффилированными лицами](#sub_10320), нарастающим итогом;

2) нормирование доли суммы привлеченных денежных средств от одного члена кредитного кооператива (пайщика) или от нескольких членов кредитного кооператива (пайщиков), являющихся [аффилированными лицами](#sub_10320), рассчитанной нарастающим итогом в общей сумме привлеченных денежных средств;

3) целесообразность проведения мониторинга в части соблюдения данного финансового норматива на начало четвертого квартала и на конец отчетного периода по данным финансовой (бухгалтерской) отчетности.

Те же принципы следует учесть и при понимании значения третьего финансового норматива. Кроме того, количественные значения норматива могут быть и выше, так как резервный фонд формируется из других источников и при условии достижения общей суммы выданных займов величины в размере в 2 раза ниже, чем объем привлеченных средств, кредитные кооперативы рискуют неиспользованием половины привлеченного капитала. Конечно, в случае повышения значений данного норматива, и при условии работы кооперативов под максимальной границей нормативов, последним (т.е. кооперативам) важно правильно строить графики погашения и выдачи займов, рассчитывать экономически обоснованные сроки займов. Из этих соображений, некоторый задел все-таки стоит оставить, наложив ограничения на объем выданных займов скажем в размере 15%.

Данные особенности указывают на тот факт, что в составе оборотных активов размещены собственные средства в размере как минимум суммы величин паевого и резервного фондов. При этом если часть средств паевого фонда инвестирована в долгосрочные финансовые вложения, то очевидно, что фактическая величина собственных оборотных средств будет меньше. Долгосрочные активы целесообразно формировать за счет долгосрочных займов и кредитов в целях исключения вероятности возникновения дефицита денежных средств, что надо учитывать при стратегическом финансовом планировании.

Таким образом, минимальная величина собственных оборотных средств рассчитывается по формуле:

, где

– минимальная величина собственных оборотных средств, руб.,

– текущие активы, руб.

– текущие пассивы, руб.

– величина паевого фонда, руб.

– величина резервного фонда, руб.

Фактическая величина собственных оборотных средств может превышать установленный минимум в случае положительного финансового результата по основной уставной деятельности (или другим).

Таким образом, индикатором допустимой величины собственных оборотных средств становится выполнение следующего соотношения:



При этом при оценке величины собственных оборотных средств важно также учитывать их критический уровень, который рассчитывается с учетом законодательно установленных минимумов на величину паевого и резервного фондов. Критическая величина собственных оборотных средств изменяется в диапазоне критических значений, выступающими ограничителями при разработке финансовой стратегии.

Список литературы

1. О кредитной кооперации: федер. закон, 18 июля 2009 г. № 190-ФЗ (ред. от 02.11.2013) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система КонсультантПлюс[офиц. сайт]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
2. А.А. Усова - Кредитная кооперация в системе стратегического управления развитием агропредприятий молочной специализации // АПК Экономика и предпринимательство.: № 6, 2014. – Москва: Редакция журнала «ЭиП», 2014